

Accountmanager

Voor onze organisatie zijn we op zoek naar een accountmanager die er energie van krijgt om omzet te genereren door relatiemanagement, werving van nieuwe klanten, het aanbevelen van onze producten en het plannen en ontwikkelen van kansen in de markt en het realiseren van upsell en cross-selling opportunities.

De werkzaamheden bestaan uit:

- Het, in overleg met de directie, opstellen van commerciële doelstellingen, alsook de bijbehorende strategie. Bewaking hiervan en indien nodig het nemen van corrigerende maatregelen.
- Het jaarlijks opstellen van een persoonlijk verkoopplan.
- Op diverse manieren benaderen van potentiële opdrachtgevers (prospects).
- Het zelfstandig verwerven van nieuwe opdrachten bij oude bestaande en nieuwe klanten.
- Het zoeken van potentiële projecten, relevante contactpersonen en deze benaderen met als doel de acquisitie van nieuwe klanten.
- Het onderhouden van contact met relaties en key accounts.
- Het zorgdragen dat de offertes geschreven worden. Indien noodzakelijk betreft de accountmanager de directie bij de voorbereiding bij de uit te brengen offertes.
- Het opstellen, ondertekenen en versturen van offertes aan aanvragers/klanten en deze juist en tijdig opvolgen.
- Bijdragen aan het verzamelen van strategische marktinformatie door producten van concurrenten en reacties van klanten te volgen.
- Nieuwe producten en diensten aanraden door huidige productresultaten te evalueren; signaleren van behoeften.
- Bijhouden van een correcte administratie waaronder contracten, e-mail afhandeling, offertes etc.
- Voldoen aan salestargets door het behalen van de verwachte omzet.
- Het op de hoogte blijven van de producten en diensten die Losning ICT levert.
- Het op de hoogte blijven van marktontwikkelingen.
- Het onderhouden van een goede relatie met de (belangrijkste) klanten / relaties.
- Het actief meedenken en aandragen van verbetermogelijkheden aangaande de kwaliteit van de dienstverlening van Losning ICT.

Functie eisen:

- HBO werk- en denk niveau
- Kennis van ICT / systeembeheer
- Beheersing van de Nederlandse en Engelse taal
- Bij voorkeur aantoonbare ervaring in een soortgelijke functie.
- Bij voorkeur woonachtig op maximaal 60 auto minuten afstand van Hendrik-Ido-Ambacht.

Persoonlijke kenmerken:

- Ondernemer
- Commercieel en zakelijk inzicht
- Organiserend vermogen
- Neemt eigen verantwoordelijkheid
- Sociaal en communicatief vaardig / networker
- Initiatiefrijk
- Accuraat
- Representatief / frisse uitstraling

Ons aanbod:

Een leuke zelfstandige functie bij een jong en enthousiast team.
Goede arbeidsvoorwaarden met een marktconform salaris.
De intentie is voor langere termijn.

Over Losning:

We zijn een team van specialisten dat van aanpakken weet, met een passie voor de ICT dat zich naar de klant toe vertaald in een uitstekende service. Onderling veel gezelligheid, maar altijd zo snel mogelijk de beste oplossing voor vragen en problemen. Altijd up-to-date systemen. Systemen die het werken voor de klant makkelijker, sneller en goedkoper maken. Zoals online werken, internetbellen (VoIP) en 24/7 databeveiliging en bereikbare servicedesk. Een betrouwbare partner, loyaal aan haar klanten en altijd op de hoogte van de beste software en technische oplossingen. We zetten alles in het werk om onze klanten zorgeloos gebruik te kunnen laten maken van alle ICT-gerelateerde zaken. Zodat zij zich kunnen richten op hun core business en kunnen focussen op groei en vooruitgang!

Ben je enthousiast over ons bedrijf en deze functie? Dan zien we je sollicitatie en CV graag tegemoet. Deze mag je mailen naar Rene Schreuders via info@losning.nl.

